

HARTEBEESTLOOP BOEREDAG

Dr Joggie Briedenhann

18 Mei 2017

Ryno van der Merwe
President: NLU

**'n Kritiese analise om die winsgewendheid van
Beesboerdery te verseker**

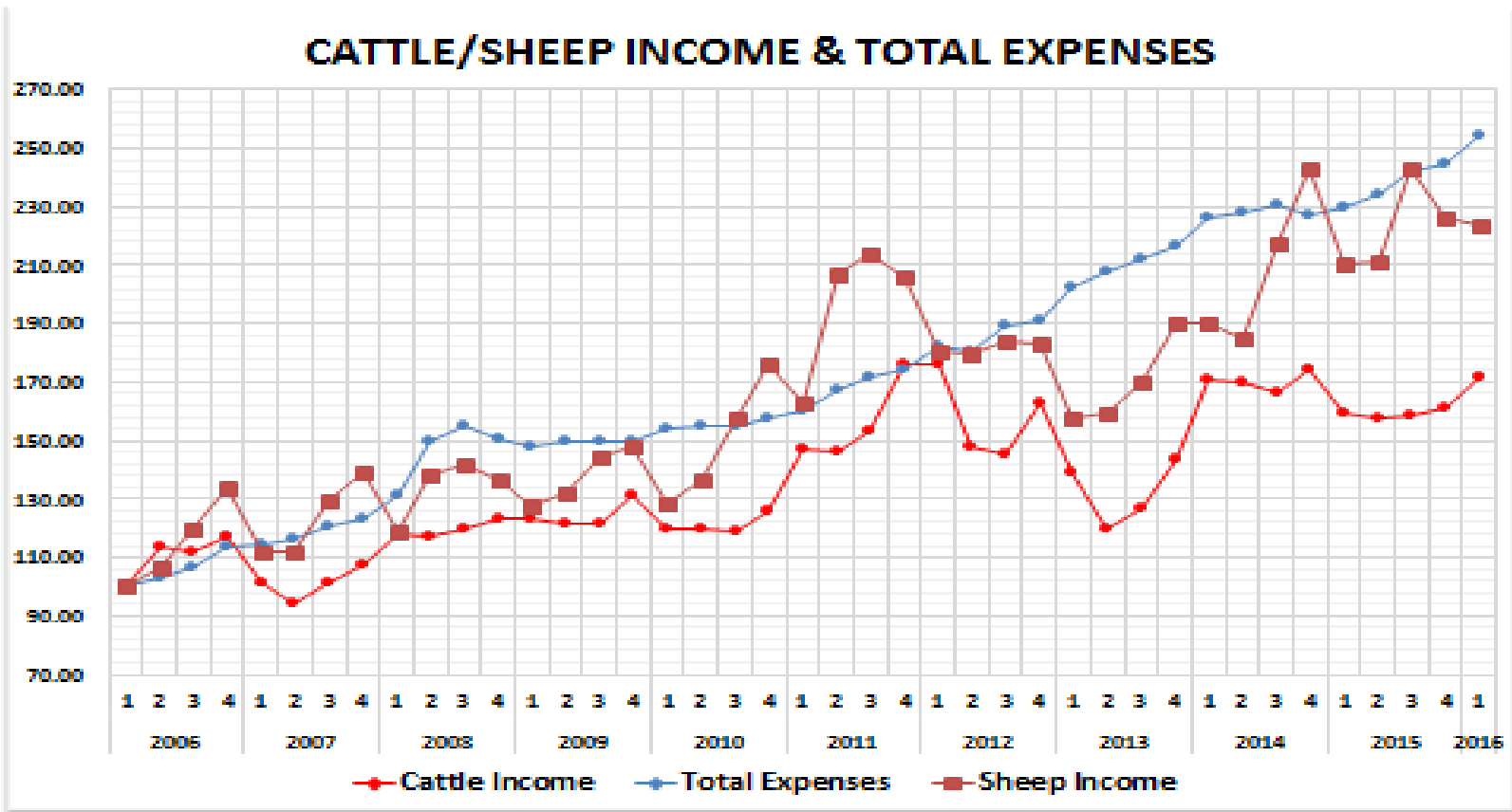
NAU – NLU

OPGAWE

1. Winstgewendheid van die produsent is onder druk
2. Moontlike redes vir swak finansiële prestasie
3. Eksterne veranderinge die afgelope tyd
4. Faktore waarvoor produsent beheer het en kan bestuur
5. Realiteite
6. Kritiese vrae om te antwoord
7. Faktore om te oorweeg vir groter winstgewendheid
8. Voorbeeld
9. Opsomming

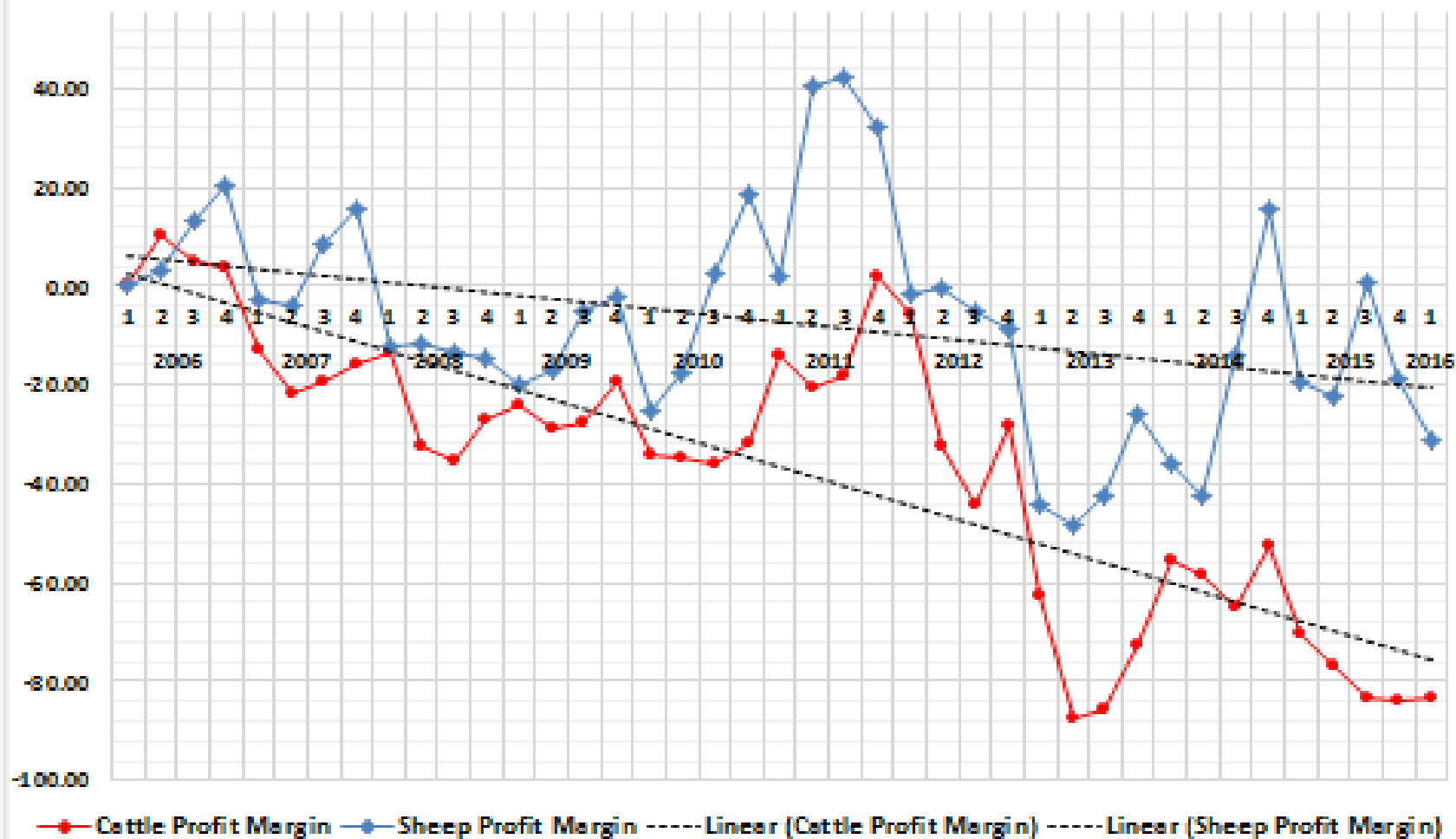
MAU — NLU

1. Winsgewendheid van die produsent is onder druk



- Cattle Income increased by 71.29% over 10 year period
- Sheep Income increased by 123.37% over 10 year period
- Total Expenses increased by 154.35% over 10 year period

CATTLE/SHEEP PROFIT MARGIN



▪ Average annual price-cost-squeeze for CATTLE for the period Q1 2006 – Q1 2016 = **7.79%**

▪ Average annual price-cost-squeeze for SHEEP for the period Q1 2006 – Q1 2016 = **2.69%**

2. Moontlike redes vir swak finansiële prestasie

- swak bestuur
- lae produksie
- hoë vrektes as gevolg van roofdiere
- swak finansiële beplanning
- te veel skuld
- swak vleispryse
- hoë insetkoste
- grond nie 'n ekonomiese eenheid
- te lae inkomste
- droogte
- onervare
- swak weidingstoestande
- swak of geen rekordhouding
- nie bereid om aan te pas by nuwe uitdagings
- beland in groef
- fokus nie op regte prioriteite wat inkomste genereer
- spaar op verkeerde fasette van boerdery
- leef te luuks

3. Eksterne veranderinge die afgelope tyd

- opvoeding en opleiding duurder
- sekuriteit en veiligheid duurder
- mediese kostes duurder
- toename in roofdiere
- afname in produksie
- markte en pryse wisselvallig
- landbouskuld neem toe
- ekonomiese groei neem af
- bestebare inkomste van verbruiker onder druk
- styging in elektrisiteitstariewe
- strenger uitvoerregulasies na RSA
- styging in grondbelasting
- burokrasie
- oneffektiwiteit
- NEEEB

MAU – NLU

4. Faktore waaroor produsent beheer het en kan bestuur

- rekordhouding
- produksie
- finansies
- bemarking
- weiding
- arbeid
- risikos
- diversifikasie
- inligting en kundigheid
- emosies

NALU – NLU

5. Realiteite

- tye is dinamies
- leef en produseer in dinamiese tye van verandering
- wat nuwe uitdagings stel aan regering, organisasies en produsent
- nie die sterkste wat sal oorleef, maar die wat die vinnigste gaan aanpas
- moet meer met minder doen
- sommige van die veranderinge kan ons beheer – ander nie

MAU – NLU

6. Kritiese vrae om te antwoord

- is ek bereid om myself en boerdery krities te evalueer
- of soek ek fout vir my swak prestasie by ander
- is ek bereid om aanpassings te maak
- of wil ek net voortgaan soos gewoonlik
- het ek nog passie en energie
- of wil ek eintlik boerdery staak
- is ek in beheer
- of doen ek krisis bestuur

MAU – NLU

Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.1 Rekordhouding

- krities belangrik om jou prestasie te meet en te vergelyk
- moet rekord hou van bv jaarlikse gemiddelde kg bestokking, kg vleis geproduseer jaarliks, hoeveel bruto inkomste, watter uitgawes is die hoogste, ens
- oorweeg studiegroep

NAU – NLU

7. Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.2 Verhoogde produksie

- verhoog kg/ha/koei
- teel diere met hoë potensiaal – groei en reproduksie
- boer met diere wat beste aangepas is in produksie- en bestuurstelsel
- sommige diersoorte beter aangepas

7. Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.3 Finansies

- stel begroting op
- bestuur uitgawes
- identifiseer kostes wat baie hoog is
- verwerk finansiële syfers na /ha en /bees
- bestuur skuld

Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.4 Bemarking

- wees op hoogte van marktdense
- kies regte tyd van jaar om te bemark
- sorg dat diere in regte kondisie en ouderdom is as bemark
- soek alternatiewe markte
- voeg waarde toe op plaas

NAU – NLU

7. Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.5 Weiding

- neem deel aan Weiding Strategie inisiatiewe
- implimenteer Weiding Strategie beginsels
- optimaliseer weidingspotensiaal
- verbeter weidingsbestuur
- oorweeg aangeplante weidings

NAU – NLU

7. Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.6 Arbeid

- opleiding belangrik
- beloon as nodig
- inspireer en motiveer

NAU – NLU

7. Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.7 Risikos

- identifiseer moontlike risikos
- probeer om betyds daarby aan te pas
- probeer om voorsiening te maak

Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.8 Diversifikasie

- in huidige situasie waar winsgewendheid onder druk is – moet ons alternatiewe bronne van inkomste oorweeg
- verseker eers dat boerdery 100% effektief bestuur word op alle vlakke
- verseker eers dat boerdery optimaal produseer
- identifiseer geleenthede waarop min ekstra koste 'n groot impak op bruto inkomste kan hê

7. Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.9 Inligting en kundigheid

- maak gebruik van beskikbare inligting en kundigheid

7. Faktore wat winsgewendheid van boerdery kan verhoog

7.10 Emosies

- groot uitdagings
- wat emosies skep
- kan uitdagings ignoreer en ander blameer
- of realiteit erken en eienaarskap vat

NAU – NLU

8. Voorbeeld van verhoogde kalf en lam persentasie op winsgewendheid

Example: Impact of increased calving %

Scenario	58% Calving	88% Calving
Carrying capacity (kg/ha)	35	37
Total production (live kg/ha)	55,393	70,705
Production/hectare	10.1	12.9
Production%	28%	35%
Total gross income	913,337	1,188,953
Gross margin	853,337	1,128,953
Total expenses	(575,388)	(606,636)
Net Farming Income	277,949	522,316
Interest Repayment	(69,312)	(69,312)
Capital repayment	(72,638)	(72,638)
Land Tax	(5,363)	(5,363)
Income Tax	(36,159)	(97,251)
Net Disposable Income	94,477	277,753

- Focus on productivity and effectively, before you expand horizontally (expensive)
- Gain economies of scale advantages by increasing production (turnover increases by 30%, but net disposable income increases by 194% if 58% calving % is increased to 88%)

Example: Impact of increased lambing %

Scenario	60% lambing	90% Lambing	120% Lambing
Carrying capacity (kg/ha)	19	20	21
Total production (live kg/ha)	54,756	78,756	102,756
Production/hectare (kg)	5.5	7.9	10.3
Production%	29%	40%	50%
Total gross income	\$1,059,880	\$1,610,680	\$2,161,480
Gross margin	\$1,029,880	\$1,580,680	\$2,131,480
Total expenses	(\$512,340)	(\$549,201)	(\$586,063)
Net Farm Income	\$517,540	\$1,031,479	\$1,545,417
Interest Repayment	(\$102,805)	(\$102,805)	(\$102,805)
Capital repayment	(\$107,738)	(\$107,738)	(\$107,738)
Land Tax	(\$8,750)	(\$8,750)	(\$8,750)
Income Tax	(\$87,684)	(\$216,168)	(\$344,653)
Net Disposable Income	\$210,564	\$596,017	\$981,471

- Focus on productivity and affectivity, before you expand horizontally (expensive)
- Gain economies of scale advantages by increasing production (turnover doubles, but net disposable income quadruples if 60% lambing % is increased to 120% lambing %) 3

9. Opsomming

- die winsgewendheid van boerdery is onder druk
- myself en boerdery krities evalueer
- wat kan ek verander
- besluit wat my passie is
- as veeboerdery doen dit eers 100% effektief
- oorweeg daarna alternatiewe bronne van inkomste
- rekordhouding is krities belangrik
- wees bereid om jouself te meet
- stel doelwitte
- moenie die natuur, pryse en ander blameer vir jou swak prestasie nie
- identifiseer kritiese suksesfaktore
- fokus op 20% prioriteite wat 80% resultate en inkomste lewer
- moet “smarter” boer
- gaan ons aanpas of op die tradisionele manier voortgaan
- moenie simptome dokter nie – spreek die probleem aan



DANKIE

NAU – NLU